

إعطاء كل ذي حق حقه وأن يعرض الغير عما لحقه من ضرر، وبدأت تسيطر على المعاملات المالية نزاعات تهدف إلى تحقيق المساواة، وأن يحترم الشخص كلمته وأن يبتعد عن الغش والخداع وتلك مقومات حسن النية انطلاقاً من مبادئ الأمن القانوني، والعدالة العقدية، والأمانة العقدية، وأن يدعم حماية الطرف الضعيف في مواجهة الشروط التعسفية وأن الدور الذي تؤديه النية في تحريكها الإرادي مرتبط ارتباطاً وثيقاً بالأخلاق، فبمقدار ما تسموا قيم المجتمع وأخلاقياتها بمقدار ما تبدوا عليه النية من إخلاص ونقاء وطهر، ومن يتبع تطور الفكر القانوني يجد اتصال القاعدة الأخلاقية بالالتزامات القانونية، وهو ما يعطي للدراسات التي تحاول التأصيل العلمي لهذا المبدأ أهمية خاصة كما تتجلى أهمية البحث أيضاً في الأهمية التي تمثلها عقود الائتمان التي تعد كوثيقة تضمن حقوق الأطراف المتعاقدة وهو ما لا يستقيم تنظيم العلاقة بين البنك والعميل بدونها.

فجاء عنوان الرسالة مبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في عقود الائتمان (دراسة مقارنة) استناداً إلى ما جمعه الباحث من مادة علمية وتم تقسيم البحث إلى مقدمة ومبحث تمهيدي وبابان .

البحث التمهيدي بعنوان: تطور مبدأ حسن النية في التشريعات الحديثة.
تناول الباحث فيه مبدأ حسن النية في أنظمة القانون العام common law، وفي أنظمة القانون المكتوب Civil. Law، وفي قانون المعاهدات الدولية. وختمت التمهيد بالمفاوضات.

الباب الأول: جاء بعنوان: مبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعمل في مرحلة المفاوضات في عقود الائتمان. عرض الباحث في هذا الباب في فصلين، **الأول** بعنوان: مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي. تناول الباحث في هذا الفصل عدة مبحثين: الأول: ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي. والثاني: ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد المستندي

الفصل الثاني: بعنوان: مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات بشأن الخصم وخطاب الضمان. تناول الباحث في هذا الفصل مبحثين: **المبحث الأول:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات بشأن الخصم، وبيّن في **المبحث الثاني:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات بشأن خطاب الضمان.

الباب الثاني: جاء بعنوان: مبدأ حسن النية في تنفيذ عقد الاعتماد العادي

والمستندي. عرض الباحث في هذا الباب في ثلاثة فصول، **الأول:** الالتزام

بمبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في تنفيذ عقد الاعتماد

العادي والاعتماد المستندي. تناول الباحث في هذا الفصل عدة مبحثين:

الأول: ماهية مبدأ حسن النية بشأن الاعتماد العادي. **والثاني:** ماهية مبدأ

حسن النية في مرحلة في تنفيذ عقد الاعتماد المستندي.

الفصل الثاني: بعنوان: الالتزام بمبدأ حسن النية بشأن الخصم وخطاب

الضمان. تناول الباحث في هذا الفصل مبحثين: **الأول:** ماهية مبدأ حسن النية

بشأن الخصم. **الثاني:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ العقود بشأن

خطاب الضمان.

الفصل الثالث: بعنوان: مبدأ حسن النية كشرط لحماية الغير في مرحلة

المفاوضات. تناول الباحث في هذا الفصل مبحثين: **الأول:** حماية الغير حسن

النية شروطه وأدواته. **والثاني:** مظاهر إخلال أطراف العقد والغير لمبدأ

حسن النية.

أما الخاتمة: فاشتملت على أبرز النتائج التي انتهت إليها الدراسة.

وهي :

- يجب ان يتم بحسن نية كلا من التفاوض على العقود وإبرامها.
- يقتضي مبدأ حسن النية أن يكون المتعاقد لديه نية جدية في الالتزام بالعقد في موعده المقرر، فلا يسمح لأي أن يتحلل من العقد أو حتى إظهار نيته بأنه لا يريد تنفيذ العقد؛ فهذا يعد إخلال بمبدأ حسن النية .
- ان حسن النية يعد التزاماً قانونياً وليس مجرد واجب عام فهو التزام حقيقي.
- يعود الأصل في مبدأ حسن النية الى قواعد الأخلاق التي تشكل أساساً للعديد من النظريات التي تبنتها الكثير من التشريعات المدنية مثل نظرية التعسف في استعمال الحق ونظرية الميسرة ونظرية عيوب الإرادة ونظرية الظروف الطارئة .
- يعد التقيد بمبدأ حسن النية في مراحل العقد التزاماً قانونياً بدءاً من التمهيد إلى إبرامه وتنفيذه.

المستخلص

الحمد لله رب العالمين الذي بنعمته تتم الصالحات والصلاة والسلام على خير خلق الله
سيدنا محمد صلى الله عليه وسلم

أما بعد...

فإن أثر حسن النية على استقرار التعامل لهو أمر محمود وأن المعاملات التجارية
بوجه عام يجب ان تتم في جو من الثقة والثبات والاستقرار، ولأجل تحقيق ذلك مناطه
استجماع خصائص معينة لعل أهمها سلامة المبادئ والمثل الذي يركز عليها النظام التشريعي
فبتحققها تكون الضمانات الكافية لاستقرار التعامل وثباته، إذ تنتفي الخديعة ويختفي الغش
وتسد ذرائع الحيلة التي تصل الى تحقيق المصالح غير المشروعة بطرق ملتوية.

والتتبع التاريخي لتطور مفهوم العدالة يكشف عن مدى تقارب حسن النية منها فما أن
تهذبت الأخلاق إلا وارتقي المستوى الفكري للمجتمعات الإنسانية وبدأت تسيطر على
المعاملات المالية نزاعات تهدف إلى تحقيق المساواة، وأن يحترم الشخص كلمته وأن يبتعد
عن الغش والخداع وتلك مقومات حسن النية انطلاقاً من مبادئ الأمن القانوني، والعدالة
العقدية، والأمانة العقدية، وأن يدعم حماية الطرف الضعيف في مواجهة الشروط التعسفية
وأن الدور الذي تؤديه النية في تحركها الإرادي مرتبط ارتباطاً وثيقاً بالأخلاق، وهو ما
يعطي للدراسات التي تحاول التأسيس العلمي لهذا المبدأ أهمية خاصة كما تتجلى أهمية البحث
أيضاً في الأهمية التي تمثلها عقود الائتمان التي تعد كوثيقة تضمن حقوق الأطراف المتعاقدة
وهو ما لا يستقيم تنظيم العلاقة بين البنك والعميل بدونها.

فجاء عنوان الرسالة مبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في عقود الائتمان
(دراسة مقارنة) استناداً إلى ما جمعه الباحث من مادة علمية وتم تقسيم البحث الى مقدمة
ومبحث تمهيدي وبابان .

المبحث التمهيدي بعنوان: تطور مبدأ حسن النية في التشريعات الحديثة. تناول الباحث فيه مبدأ حسن النية في أنظمة القانون العام common law، وفي أنظمة القانون المكتوب Civil. Law، وفي قانون المعاهدات الدولية. وختمت التمهيد بالمفاوضات.

الباب الأول: جاء بعنوان: مبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في مرحلة المفاوضات في عقود الائتمان. عرض الباحث في هذا الباب في فصلين، **الأول** بعنوان: مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي. تناول الباحث في هذا الفصل عدة مبحثين: **الأول:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي. **والثاني:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد المستندي.

الفصل الثاني: بعنوان: مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات بشأن الخصم وخطاب الضمان. تناول الباحث في هذا الفصل مبحثين: **المبحث الأول:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات بشأن الخصم، وبيّن في **المبحث الثاني:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات بشأن خطاب الضمان.

الباب الثاني: جاء بعنوان: مبدأ حسن النية في تنفيذ عقد الاعتماد العادي والمستندي. عرض الباحث في هذا الباب في ثلاثة فصول، **الأول:** الالتزام بمبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في تنفيذ عقد الاعتماد العادي والاعتماد المستندي. تناول الباحث في هذا الفصل عدة مبحثين: **الأول:** ماهية مبدأ حسن النية بشأن الاعتماد العادي. **والثاني:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة في تنفيذ عقد الاعتماد المستندي.

الفصل الثاني: بعنوان: الالتزام بمبدأ حسن النية بشأن الخصم وخطاب الضمان. تناول الباحث في هذا الفصل مبحثين: **الأول:** ماهية مبدأ حسن النية بشأن الخصم. **الثاني:** ماهية مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ العقود بشأن خطاب الضمان.

الفصل الثالث: بعنوان: مبدأ حسن النية كشرط لحماية الغير في مرحلة المفاوضات. تناول الباحث في هذا الفصل مبحثين: **الأول:** حماية الغير حسن النية شروطه وأدواته. **والثاني:** مظاهر إخلال أطراف العقد والغير لمبدأ حسن النية.

أما **الخاتمة**: فاشتملت على أبرز النتائج التي انتهت إليها الدراسة.

وهي :

- يجب ان يتم بحسن نية كلا من التفاوض على العقود وإبرامها.
- يقتضي مبدأ حسن النية أن يكون المتعاقد لديه نية جدية في الالتزام بالعقد في موعده المقرر، فلا يسمح لأي أن يتحلل من العقد أو حتى إظهار نيته بأنه لا يريد تنفيذ العقد؛ فهذا يعد إخلال بمبدأ حسن النية .
- ان حسن النية يعد التزاماً قانونياً وليس مجرد واجب عام فهو التزام حقيقي.
- يعود الأصل في مبدأ حسن النية الى قواعد الأخلاق التي تشكل أساساً للعديد من النظريات التي تبنتها الكثير من التشريعات المدنية مثل نظرية التعسف في استعمال الحق ونظرية الميسرة ونظرية عيوب الإرادة ونظرية الظروف الطارئة .
- يعد التقيد بمبدأ حسن النية في مراحل العقد التزاماً قانونياً بدءاً من التمهيد إلى إبرامه وتنفيذه.

مقدمة:

مبدأ حسن النية من المبادئ الأخلاقية التي استقرت في التعاملات التجارية على مدار العصور حتى من قبل ظهور الأنظمة القانونية الحديثة، ويمكن ملاحظة أن مبدأ حسن النية قد ظهر في كل التشريعات القانونية التي عالجت التعاملات التجارية حتى أننا نجد لهذا المبدأ أثراً في القوانين الرومانية القديمة التي كان موضوعها التعامل التجاري بين أطراف المجتمع.

ويلعب مبدأ حسن النية دوراً كبيراً، ولعله يلعب الدور الأساسي في معظم الأحيان في جميع مراحل التعامل التجاري بداية من مرحلة التفاوض والإبرام والتنفيذ، وحتى بعد تحرير عقد المعاملة التجارية، لذا فإن مبدأ حسن النية ضروري سواء في مرحلة تحرير العقد أو المراحل التالية لتحرير العقد، مع الأخذ في الاعتبار ما يفرضه مبدأ حسن النية في مرحلة التعاقد من التزامات ما قبل التعاقد والتزام السرية بكل ما يتضمنه العقد من محل تفاوض أو اتفاق^(١).

وحيث تتضمن مرحلة إبرام العقد درجة التزام كل متعاقد بالأمانة والإخلاص، وهو المبدأ الذي تعالجه نظرية "عيوب الإرادة" وذلك عندما يفصح كل متعاقد للآخر عن أي معلومات جوهرية تتصل بالعقد محل التعاقد والإبرام، بحيث يكون هذا الإفصاح لازماً لتحقيق الرضا الحر والمستتير للطرف الآخر، وبما ينفي وجود أي غلط^(٢) أو تدليس من طرف تجاه الطرف الآخر. وبما يضمن ألا ينعقد العقد نتيجة حالة من حالات الإكراه لطرف تجاه الطرف

(١) أ. د. محمد ربيع فتح الباب د. مها رمضان بطيخ، الجوانب القانونية للسياحة: العقد السياحي، المسؤولية المدنية الناشئة منه، نظام اقتسام الوقت، عقد الاستثمار السياحي، دور الذكاء الاصطناعي في تنمية قطاع السياحة، فض وتسوية المنازعات التي تنشأ من عقود الاستثمار السياحي بالوسائل التقليدية والوسائل التكية، دار الكتاب الجامعي، الإمارات العربية المتحدة، الطبعة الأولى ٢٠٢١، ص: (١٧٩).

(٢) تنص المادة (٢/١٢١) من القانون المدني المصري على أن: "يعتبر الغلط جوهرياً على الأخص: أ. إذا وقع في صفة للشيء تكون جوهرياً في اعتبار المتعاقدين، أو يجب اعتبارها كذلك لما يلبس العقد من ظروف ولما ينبغي في التعامل من حسن نية.....". كما تنص المادة (٢/١٢٤) من ذات القانون على أنه: "ليس لمن وقع في غلط أن يتمسك به على وجه يتعارض مع ما يقضي به حسن النية".

فهرس الموضوعات

رقم الصفحة	الموضوع
١٤	المقدمة
١٦	أهمية الدراسة
١٦	مشكلة الدراسة
١٧	أهداف الدراسة
١٨	منهج البحث
١٨	خطة البحث
١٩	مبحث تمهيدي تطور مبدأ حسن النية في التشريعات الحديثة
٢٣	المبحث الأول: مبدأ حسن النية في أنظمة القانون العام common law
٢٥	المبحث الثاني: مبدأ حسن النية في أنظمة القانون المكتوب Law Civil.
٢٩	المبحث الثالث: مبدأ حسن النية في قانون المعاهدات الدولية.
٣٧	الباب الأول مبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في مرحلة المفاوضات في عقود الائتمان
٣٨	الفصل الأول الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقدي الاعتماد العادي والاعتماد المستندي
٤٢	المبحث الأول: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي
٤٥	المطلب الأول: تعريف وخصائص المفاوضات
٤٨	المطلب الثاني: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات

	في عقد الاعتماد العادي
٨٢	المطلب الثالث: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي
٩٩	المطلب الرابع: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد العادي
١٠٦	المبحث الثاني: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد المستندي.
١٠٨	المطلب الأول: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد المستندي.
١٢٢	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد المستندي.
١٢٩	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الاعتماد المستندي.
١٣٨	الفصل الثاني الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقدي الخصم وخطاب الضمان
١٣٧	المبحث الأول: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الخصم
١٣٨	المطلب الأول: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الخصم
١٤٢	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الخصم
١٤٨	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقد الخصم
١٥٧	المبحث الثاني: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقود خطاب الضمان

١٥٨	المطلب الأول: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقود خطاب الضمان
١٦٢	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقود خطاب الضمان
١٦٨	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة المفاوضات في عقود خطاب الضمان
١٧٠	الباب الثاني مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد العادي والمستندي
١٧٣	الفصل الأول الالتزام بمبدأ حسن النية في العلاقة بين البنك والعميل في تنفيذ عقدي الاعتماد العادي والاعتماد المستندي
١٧٦	المبحث الأول: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد العادي
١٧٧	المطلب الأول: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد العادي.
١٩١	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد العادي.
٢٠١	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد العادي.
٢١٠	المبحث الثاني: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد المستندي
٢١٣	المطلب الأول: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد المستندي.
٢٢٤	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد المستندي.

	المستندي.
٢٣٧	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الاعتماد المستندي.
٢٤٨	الفصل الثاني الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقدي الخصم وخطاب الضمان
٢٥١	المبحث الأول: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الخصم
٢٥٢	المطلب الأول: مفهوم الخصم وشروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الخصم
٢٦٩	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الخصم
٢٧٣	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقد الخصم
٢٨٤	المبحث الثاني: الالتزام بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقود خطاب الضمان
٢٨٧	المطلب الأول: شروط تطبيق مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقود خطاب الضمان
٢٩٨	المطلب الثاني: آثار مبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقود خطاب الضمان
٣٠٩	المطلب الثالث: المسؤولية الناشئة عن الإخلال بمبدأ حسن النية في مرحلة تنفيذ عقود خطاب الضمان
٣٢٣	الفصل الثالث الالتزام بمبدأ حسن النية كشرط لحماية الغير في مرحلة المفاوضات
٣٢٥	المبحث الأول ماهية حماية الغير حسن النية وشروطه وأدواته
٣٢٦	المطلب الأول: المقصود بحماية الغير

٣٢٩	المطلب الثاني: شروط تطبيق حماية الغير في عقود المعاملات البنكية.
٣٣١	المبحث الثاني: مظاهر إخلال أطراف العقد والغير لمبدأ حسن النية
٣٣٣	المطلب الأول: عدم التمسك بالغلط والتدليس على وجه يتعارض مع مبدأ حسن النية
٣٣٦	المطلب الثاني: مبدأ حسن النية وأثره في الفسخ والبطالان
٣٤١	الخاتمة
٣٤٣	قائمة المصادر والمراجع
٣٧٩	ملخص البحث

Abstract

In the name of Allah, the Most Gracious, the Most Merciful

Praise be to Allah, the Lord of the Worlds, who by His grace all good deeds are completed, and peace and blessings be upon the best of Allah's creation, our Master Muhammad, may Allah's peace and blessings be upon him.

After that:

There is no doubt that the impact of good faith on the stability of dealings is a beautiful matter; commercial transactions in general should be conducted in an atmosphere of trust, stability, and security. This is to achieve the objective of transactions between people. The most important factor leading to the success of these transactions is the soundness of the principles and ideals on which the legislative system is based, which is good faith. If good faith is achieved, it brings with it all the guarantees necessary for the stability and firmness of dealings. On the other hand, deceit and fraud lead to the failure of transactions. Good faith prevents all evils in dealings; bad faith leads to achieving illegitimate interests through deceitful ways.

Undoubtedly, the dominance of the principle of good faith prevents the causes of anxiety arising from fraud, deceit, and bad faith. Good faith and justice are two complementary elements; good faith leads to the spread and protection of

justice. One does not find a judgment determined by pure justice without taking into account good faith.

If laws and legislations establish a foundation for justice and care about achieving equality among the parties involved, the most important way to achieve this is by realizing the equality associated with good faith. Therefore, we see that justice relies on deterring the offending party and appreciating the party characterized by good faith. Justice may commend the person distinguished by good faith. The historical tracing of the development of the concept of justice reveals how closely related good faith is to it; as the level of morality rises, the principle of good faith rises with it, and the intellectual level of human societies rises. This is clearly seen in financial transactions that focus on the equality of reciprocal performances, where the offender feels the need to compensate the harmed party, and the injured party feels that it is fair to accept compensation for the harm caused. Thus, the idea of reciprocal justice has emerged, represented by giving each person their due and compensating others for the harm they have suffered. Financial transactions have increasingly been dominated by disputes aiming to achieve equality, respect one's word, and avoid deceit and fraud, which are the components of good faith. This is based on the principles of legal security, contractual justice, contractual honesty, and supporting the protection of the weaker party against abusive conditions. The

role played by intention in its voluntary movement is closely related to ethics; as the values and morals of society elevate, so does the intention appear sincere, pure, and clean.

The title of this research is "The Principle of Good Faith in the Relationship between the Bank and the Client in Credit Contracts: Comparative Study." Considering the scientific material gathered by the researcher, the research is divided into an introduction, a preliminary chapter, and two main sections.

Preliminary Chapter: Title: The Evolution of the Principle of Good Faith in Modern Legislations.

In this chapter, the researcher discusses the principle of good faith in common law systems, civil law systems, and international treaty law. The preliminary chapter concludes with a discussion on negotiations.

- First Section: Title: The Principle of Good Faith in the Relationship Between the Bank and the Client During the Negotiation Phase in Credit Contracts. This section is divided into two chapters:
 - First Chapter: The Principle of Good Faith in the Negotiation Phase of Ordinary Credit Contracts. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase of Ordinary Credit Contracts. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase of Documentary Credit Contracts.

- Second Chapter: The Principle of Good Faith in the Negotiation Phase Regarding Discount and Letter of Guarantee. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase Regarding Discount. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase Regarding Letter of Guarantee.
- Second Section: Title: The Principle of Good Faith in the Execution of Ordinary and Documentary Credit Contracts. This section consists of three chapters:
 - First Chapter: The Obligation of Good Faith in the Relationship between the Bank and the Client in the Execution of Ordinary and Documentary Credit Contracts. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith Regarding Ordinary Credit. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Execution Phase of Documentary Credit Contracts.
 - Second Chapter: The Obligation of Good Faith Regarding Discount and Letter of Guarantee. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith Regarding Discount. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Execution Phase of Contracts Regarding Letter of Guarantee.
 - Third Chapter: The Principle of Good Faith as a Condition for Protecting Third Parties in the Negotiation Phase. First topic: Protection of Good Faith Third Parties: Conditions and Tools. Second chapter: Manifestations of Breach of the

Principle of Good Faith by Contracting Parties and Third Parties.

- **Conclusion:** The conclusion includes the most significant findings of the study:
 - Both the negotiation and conclusion of contracts must be conducted in good faith.
 - The principle of good faith requires that the contracting party have a genuine intention to commit to the contract at the agreed time, and it does not allow anyone to withdraw from the contract or even indicate an intention not to fulfill it; this constitutes a breach of the principle of good faith.
 - Good faith is a legal obligation, not just a general duty; it is a real commitment.
 - The origin of the principle of good faith lies in ethical rules, which form the basis for many theories adopted by various civil legislations, such as the theory of abuse of rights, the theory of facilitation, the theory of defects of will, and the theory of unforeseen circumstances.
 - Adhering to the principle of good faith in the stages of a contract is a legal obligation, from the preliminary phase to its conclusion and execution.

Summary

In the name of Allah, the Most Gracious, the Most Merciful

Praise be to Allah, the Lord of the Worlds, who by His grace all good deeds are completed, and peace and blessings be upon the best of Allah's creation, our Master Muhammad, may Allah's peace and blessings be upon him.

After that:

This research deserves to be expanded to include various types of rulings. This research deserves to be expanded to include all the rules that support good faith and prevent bad faith; this is because its subject is too significant to be limited and too broad to be confined or weak. There is a big difference between seeing intention in its voluntary direction and its characteristics, which range between good and bad. What perhaps motivated the researcher to delve into this principle as the subject of his research is his strong desire and strong longing for purity, cleanliness, and good faith to prevail in transactions, for stability and tranquility to reign, and for the malicious to be replaced with the good and evil with the righteous.

There is no doubt that the impact of good faith on the stability of dealings is a beautiful matter; commercial transactions in general should be conducted in an atmosphere of trust, stability, and security. This is to achieve the objective of transactions

between people. The most important factor leading to the success of these transactions is the soundness of the principles and ideals on which the legislative system is based, which is good faith. If good faith is achieved, it brings with it all the guarantees necessary for the stability and firmness of dealings. On the other hand, deceit and fraud lead to the failure of transactions. Good faith prevents all evils in dealings; bad faith leads to achieving illegitimate interests through deceitful ways.

Undoubtedly, the dominance of the principle of good faith prevents the causes of anxiety arising from fraud, deceit, and bad faith. Good faith and justice are two complementary elements; good faith leads to the spread and protection of justice. One does not find a judgment determined by pure justice without taking into account good faith.

If laws and legislations establish a foundation for justice and care about achieving equality among the parties involved, the most important way to achieve this is by realizing the equality associated with good faith. Therefore, we see that justice relies on deterring the offending party and appreciating the party characterized by good faith. Justice may commend the person distinguished by good faith. The historical tracing of the development of the concept of justice reveals how closely related good faith is to it; as the level of morality rises, the principle of good faith rises with it, and the intellectual level of human societies rises. This is clearly seen in financial

transactions that focus on the equality of reciprocal performances, where the offender feels the need to compensate the harmed party, and the injured party feels that it is fair to accept compensation for the harm caused. Thus, the idea of reciprocal justice has emerged, represented by giving each person their due and compensating others for the harm they have suffered. Financial transactions have increasingly been dominated by disputes aiming to achieve equality, respect one's word, and avoid deceit and fraud, which are the components of good faith. This is based on the principles of legal security, contractual justice, contractual honesty, and supporting the protection of the weaker party against abusive conditions. The role played by intention in its voluntary movement is closely related to ethics; as the values and morals of society elevate, so does the intention appear sincere, pure, and clean. When we follow the development of legal thought, we find the connection between moral principles and legal obligations. This gives studies attempting the scientific foundation of this principle special importance, as well as the importance represented by credit contracts. This type of contract acts as a document guaranteeing the rights of the contracting parties. The relationship between the bank and the client can only be straightened when we take into account the principles of good faith.

The title of this research is "The Principle of Good Faith in the Relationship between the Bank and the Client in Credit Contracts: Comparative Study." Considering the scientific material gathered by the researcher, the research is divided into an introduction, a preliminary chapter, and two main sections.

Preliminary Chapter: Title: The Evolution of the Principle of Good Faith in Modern Legislations.

In this chapter, the researcher discusses the principle of good faith in common law systems, civil law systems, and international treaty law. The preliminary chapter concludes with a discussion on negotiations.

- First Section: Title: The Principle of Good Faith in the Relationship Between the Bank and the Client During the Negotiation Phase in Credit Contracts. This section is divided into two chapters:
 - First Chapter: The Principle of Good Faith in the Negotiation Phase of Ordinary Credit Contracts. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase of Ordinary Credit Contracts. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase of Documentary Credit Contracts.
 - Second Chapter: The Principle of Good Faith in the Negotiation Phase Regarding Discount and Letter of Guarantee. First topic: The Nature of the Principle of Good

Faith in the Negotiation Phase Regarding Discount. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Negotiation Phase Regarding Letter of Guarantee.

- Second Section: Title: The Principle of Good Faith in the Execution of Ordinary and Documentary Credit Contracts. This section consists of three chapters:
 - First Chapter: The Obligation of Good Faith in the Relationship between the Bank and the Client in the Execution of Ordinary and Documentary Credit Contracts. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith Regarding Ordinary Credit. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Execution Phase of Documentary Credit Contracts.
 - Second Chapter: The Obligation of Good Faith Regarding Discount and Letter of Guarantee. First topic: The Nature of the Principle of Good Faith Regarding Discount. Second topic: The Nature of the Principle of Good Faith in the Execution Phase of Contracts Regarding Letter of Guarantee.
 - Third Chapter: The Principle of Good Faith as a Condition for Protecting Third Parties in the Negotiation Phase. First topic: Protection of Good Faith Third Parties: Conditions and Tools. Second chapter: Manifestations of Breach of the Principle of Good Faith by Contracting Parties and Third Parties.

- **Conclusion:** The conclusion includes the most significant findings of the study:
 - Both the negotiation and conclusion of contracts must be conducted in good faith.
 - The principle of good faith requires that the contracting party have a genuine intention to commit to the contract at the agreed time, and it does not allow anyone to withdraw from the contract or even indicate an intention not to fulfill it; this constitutes a breach of the principle of good faith.
 - Good faith is a legal obligation, not just a general duty; it is a real commitment.
 - The origin of the principle of good faith lies in ethical rules, which form the basis for many theories adopted by various civil legislations, such as the theory of abuse of rights, the theory of facilitation, the theory of defects of will, and the theory of unforeseen circumstances.
 - Adhering to the principle of good faith in the stages of a contract is a legal obligation, from the preliminary phase to its conclusion and execution.



Faculty of Law
Department of Commercial and Maritime Law

The principle of good faith in the relationship between the bank and the customer in credit contracts - a comparative study

Thesis for the Phd of Laws

Done by
Ahmed Fahmi Yousief Ghorab

Thesis judging committee:

Prof. Khalil Victor Tadros

Chairman

Professor of Commercial, and Maritime Law, -Vice Dean of the
Faculty of Law - Cairo University for Environmental Affairs
and Community Service.

Prof. Atef Mohamed Al-Feki

Member

Professor of Commercial and Maritime Law - Vice Dean of the
Faculty of Law - Menoufia University (formerly).

Prof. Gamal Mahmoud Abdel Aziz

Supervisor and member

Professor of Commercial and Maritime Law-Faculty of Law,
Cairo University and Director of the Legal Transactions Center
for Domestic and International Trade (formerly).

2024^{AD}